

**Versorgung** Gesundheitszentrum punktet mit innovativem Konzept und Direktabrechnung mit privaten Krankenversicherungen

# Mediclass gewinnt Generali

Wiener Zentrum mit 60 Ärzten und Therapeuten bietet Privatmedizin zum Krankenkassentarif.

MARTIN RÖMMELE

Wien. **Mediclass**, das größte Ärztezentrum Österreichs, kooperiert ab sofort auch mit der Generali Versicherung AG. Christoph Saueremann, Geschäftsführer von **Mediclass**: „Wir freuen uns über das große Vertrauen eines der wichtigsten heimischen Versicherungsunternehmen. Ich bin davon überzeugt, dass die rund 100.000 Generali-Kunden mit einer privaten Krankenzusatzversicherung von dem neuen Service einer Direktabrechnung begeistert sein werden.“ **Mediclass** übernimmt die komplette Administration mit der gesetzlichen Krankenkasse und rechnet die erbrachten Leistungen direkt mit der Generali Versicherung ab.

In der Regel sind Rechnungen von Privat- und Wahlärzten zur Gänze vor Ort zu begleichen und müssen danach vom Patienten sowohl beim gesetzlichen als auch

privaten Krankenversicherer eingereicht werden. Bei **Mediclass** geht das in *einem* Schritt, erklärt Saueremann. Zu bezahlen ist ausschließlich die Rechnung in Höhe des Kassentarifs, dessen Rückerstattung **Mediclass** für den Patienten beantragt. Den Privatanteil rechnet **Mediclass** direkt mit der Generali Versicherung ab.

## Generali lobt Konzept

Peter Thirring, Vorstandsvorsitzender der Generali Gruppe Österreich, sieht mehrere Vorteile: „Der doppelte Vorteil für unsere Versicherten hat uns von der Service-

Qualität von **Mediclass** überzeugt. Kunden mit privater Krankenzusatzversicherung haben im größten österreichischen Ärztezentrum eine 80 Prozent geringere Zahlungsverleistung als bei einem anderen Privatarzt und gleichzeitig umfassendes Service bei der Abrechnung.“

Das Konzept von **Mediclass** mit über 60 Ärzten und Therapeuten unter einem Dach stößt zunehmend auf positive Resonanz. Besonders die schnellen und pünktlichen Arzttermine wissen **Mediclass**-Kunden sehr zu schätzen, berichtet Saueremann. „Bereits über 16.000 zufriedene Kundenbesuche bestätigen unser Konzept.“

Wir werden uns in den nächsten Jahren nicht auf den Lorbeeren ausruhen, sondern unsere Services weiter ausbauen“, versichert der **Mediclass**-Gründer.

## Weitere Kooperation

Auch bei der Generali wird bereits über einen Ausbau der Kooperation mit **Mediclass** nachgedacht. Generali-Vorstandschef Thirring: „Im Bereich der betrieblichen Gesundheitsvorsorge gibt es spannende Ansatzpunkte, über die wir in den nächsten Monaten mit **Mediclass** noch eingehend diskutieren werden.“



© C. Saueremann

**Mediclass**-Gründer Christoph Saueremann will Angebot ausbauen.